



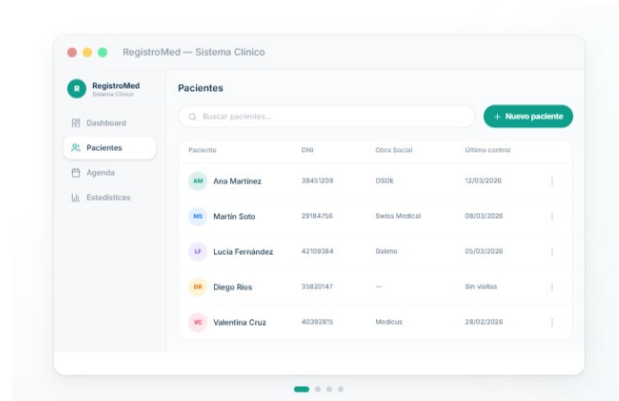
RegistroMed

CARPETA COMERCIAL

Gestión clínica online, clara y centralizada.

Material de presentación para revendedores,
consultores y aliados comerciales.

Edición: agosto 2026



Historias clínicas • Seguimiento • Agenda • Recordatorios

Sin instalación

Acceso inmediato

Uso desde distintos dispositivos

Una plataforma para ordenar la gestión clínica

RegistroMed centraliza la información esencial de pacientes y seguimiento en un entorno online pensado para profesionales, consultorios y centros médicos.

La propuesta de valor Pasar de información dispersa entre cuadernos, chats, archivos y memoria a un flujo de trabajo clínico más claro, centralizado y fácil de consultar.	Qué concentra • Historias clínicas y antecedentes • Evolución, visitas y notas • Agenda, controles y recordatorios • Reportes y exportación de información
Profesional particular Para quien necesita gestionar de forma individual historias clínicas, agenda y documentación.	Equipos e instituciones Para consultorios y centros que requieren múltiples cuentas, coordinación y una vista general de actividad.

Mensaje comercial recomendado: *“RegistroMed organiza la información clínica y el seguimiento en un solo lugar, accesible online y desde distintos dispositivos.”*

Menos dispersión. Más claridad operativa.

La comunicación comercial debe partir del problema cotidiano del profesional y mostrar cómo RegistroMed ordena el trabajo.

Historias clínicas accesibles La información del paciente queda organizada y disponible para consulta rápida.	Seguimiento ordenado Evolución, visitas y notas se presentan en un hilo claro por paciente.
Agenda y recordatorios Turnos, controles y avisos ayudan a no perder seguimientos.	Información centralizada La operación se concentra online, evitando depender de múltiples soportes.
Acceso desde distintos dispositivos La plataforma puede utilizarse desde computadora, tablet o celular.	Continuidad del trabajo Los cambios se reflejan en tiempo real para mantener la información actualizada.

Escenario de uso
Un profesional puede buscar un paciente, revisar antecedentes y evolución, cargar una visita, consultar su agenda y generar documentación sin saltar entre herramientas separadas.

Qué incluye la plataforma

Este es el núcleo funcional que un revendedor puede presentar con respaldo directo en la información pública actual de RegistroMed.

Gestión de pacientes Alta, edición y búsqueda rápida.	Historial médico Antecedentes y evolución clínica.	Visitas médicas Carga detallada de consultas y atenciones.
Recordatorios Avisos para controles, seguimientos y turnos.	Calendario Agenda por día, semana o mes.	Reportes Métricas de pacientes, visitas y actividad.
Exportación PDF Documentos listos para imprimir o archivar.	Respaldo JSON Descarga de datos en formato abierto y portable.	Acceso online por usuario Cada profesional opera con su cuenta y sus datos.

Idea fuerza: no vender “una agenda” ni “una historia clínica digital” por separado; presentar RegistroMed como un sistema que reúne gestión de pacientes, seguimiento, agenda, documentación y métricas.

Tres escalas de uso

La propuesta comercial cambia según el tamaño y la complejidad del cliente.

Profesional particular TRABAJO INDIVIDUAL • Historias clínicas organizadas • Agenda personal y recordatorios • Exportación de documentos • Acceso desde cualquier dispositivo	Consultorio EQUIPO COORDINADO • Múltiples profesionales • Seguimiento coordinado • Calendario por profesional • Vista general de actividad	Centro médico GESTIÓN INSTITUCIONAL • Panel de datos centralizado • Métricas por profesional y período • Gestión multiusuario • Soporte prioritario e implementación
--	---	---

Cómo detectar la oportunidad

Si el cliente trabaja solo, enfocar en orden y acceso. Si comparte pacientes o agenda con otros profesionales, enfocar en coordinación. Si dirige un centro, llevar la conversación a panel general, métricas, multiusuario, migración e implementación.

Lo que hoy puede afirmarse con precisión

Para un material profesional es tan importante explicar capacidades como evitar promesas que todavía no están documentadas públicamente.

Acceso por usuario Cada profesional accede con su propia cuenta y credenciales.	Información online Los datos se almacenan de forma organizada y accesible en la nube.
Sincronización Los cambios se reflejan en tiempo real en todos los dispositivos.	Multi-dispositivo Uso desde computadora, tablet o celular.
Gestión por cuentas Cada usuario dispone de su propio espacio con acceso controlado.	Sin instalación La propuesta pública se presenta como plataforma online con acceso inmediato.

No prometer sin documentación técnica específica

Evitar afirmar certificaciones, cifrado específico, cumplimiento normativo concreto, backups automáticos, SLA o estándares de seguridad que no estén publicados o validados por el equipo técnico. Si un prospecto lo solicita, escalar la consulta antes de cotizar.

Una mirada general para equipos y dirección

La oferta corporativa está orientada a organizaciones que necesitan supervisar actividad y seguimiento desde un panel unificado.

Actividad general Vista consolidada del funcionamiento del centro.	Evolución de pacientes Seguimiento global de la atención.
Frecuencia de visitas Lectura de actividad y volumen asistencial.	Seguimiento por profesional Visibilidad segmentada por miembro del equipo.
Métricas en tiempo real Indicadores operativos para la gestión.	Filtros avanzados Lecturas más específicas sobre la información disponible.

Perfil ideal de comprador
Coordinadores, directivos y equipos administrativos que necesitan una visión general del centro, además del trabajo individual de cada profesional.

Un proceso de puesta en marcha en cuatro etapas

El discurso de implementación debe transmitir acompañamiento y orden, especialmente en cuentas corporativas.

01	Reunión inicial Relevar necesidades del consultorio o centro y definir la mejor configuración.
02	Configuración de cuentas Crear las cuentas profesionales y ajustar la plataforma al flujo de trabajo.
03	Carga o migración de datos Importar información existente desde planillas, fichas u otros sistemas.
04	Capacitación y puesta en marcha Acompañar al equipo hasta que pueda operar con confianza.

Servicios adicionales publicados: implementación inicial, migración de datos, capacitación del equipo, recordatorios por WhatsApp o email y personalización institucional.

Precios públicos y alcance comercial

Precios relevados del sitio público al 11 de agosto de 2026. Deben confirmarse antes de emitir una propuesta o cotización.

PARTICULAR \$100.000 ARS / mes ✓ 1 cuenta profesional ✓ Gestión de pacientes ✓ Historial clínico ✓ Agenda y recordatorios ✓ Exportación PDF / JSON ✓ Acceso móvil y escritorio ✓ Soporte base	CORPORATIVO \$65.000 ARS / cuenta / mes RECOMENDADO PARA EQUIPOS ✓ Desde 5 cuentas ✓ Múltiples cuentas profesionales ✓ Panel general de datos ✓ Visual general de pacientes ✓ Seguimiento por profesional ✓ Métricas de visitas ✓ Organización multiusuario ✓ Soporte prioritario
---	---

Regla para revendedores

Nunca enviar una propuesta con precios copiados de un PDF antiguo sin validar que sigan vigentes. El dossier funciona como soporte comercial; la cotización final debe utilizar la lista de precios confirmada por RegistroMed.

Cómo presentar RegistroMed en una reunión

Un guion corto, consultivo y consistente ayuda a mantener el posicionamiento profesional.

1. Entender el contexto

¿Trabaja solo o con un equipo? ¿Cómo registra hoy las historias, visitas y agenda?

2. Detectar fricción

¿La información está repartida entre planillas, chats, cuadernos o sistemas distintos?

3. Mostrar el flujo

Paciente → historial → visita → seguimiento → agenda/recordatorio → reporte/exportación.

4. Ajustar la propuesta

Particular para uso individual; corporativo cuando hay varios profesionales, métricas o gestión centralizada.

5. Cerrar con implementación

Si existe información previa, ofrecer relevamiento, migración, configuración y capacitación.

Frase de cierre sugerida: *“La demo sirve para ver el flujo real con el tipo de práctica que ustedes manejan y definir la configuración más adecuada.”*

Respuestas breves para conversaciones comerciales

Formuladas exclusivamente a partir de capacidades que hoy aparecen en el sitio público.

¿Funciona desde el celular?

Sí. RegistroMed se presenta como accesible desde computadora, tablet y celular.

¿Se puede usar en el consultorio y desde casa?

Sí. Es una plataforma online y el acceso no depende de una instalación local.

¿Sirve para varios médicos?

Sí. La modalidad corporativa contempla múltiples cuentas profesionales y organización multiusuario.

¿Se pueden exportar historias clínicas?

La plataforma publica exportación PDF y respaldo JSON para documentación y portabilidad.

¿Se pueden migrar datos previos?

Sí. El proceso de implementación contempla importación desde planillas, fichas u otros sistemas.

¿Tienen soporte y capacitación?

El plan particular incluye soporte base; el corporativo publica soporte prioritario y la implementación contempla capacitación.

Una biblioteca comercial para vendedores y clientes

En lugar de un único PDF extenso, la web puede ofrecer una colección ordenada de documentos descargables, todos con la misma identidad visual.

01 Carpeta comercial Resumen completo de propuesta de valor, funcionalidades, públicos, planes e implementación.	02 Producto y funcionalidades Documento centrado en pacientes, historias, visitas, agenda, recordatorios, reportes y exportaciones.
03 Acceso y operación Acceso por usuario, nube, sincronización, multi-dispositivo y gestión por cuentas.	04 Implementación Reunión inicial, configuración, migración, capacitación y servicios adicionales.
05 Soluciones corporativas Multiusuario, panel general, métricas, filtros y escenarios para centros médicos.	06 Guía para revendedores Preguntas de discovery, mensajes clave, manejo de objeciones y límites de promesa.

RegistroMed

Gestión clínica online para profesionales, consultorios y centros médicos.

registromed.net

contacto@registromed.net

Documento basado en la información pública de RegistroMed.net relevada el 11/08/2026. Alcance y precios sujetos a actualización.